

研修アンケート

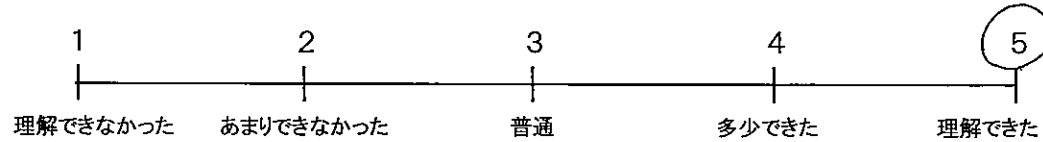
氏名:

研修受講日: 2022年 7月 29日

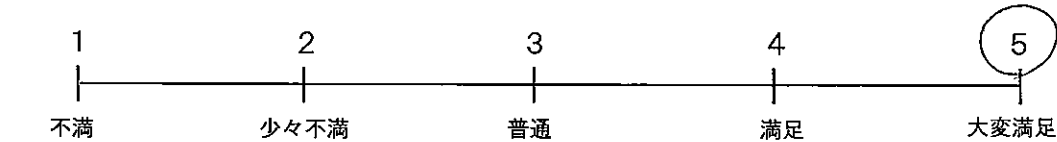
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

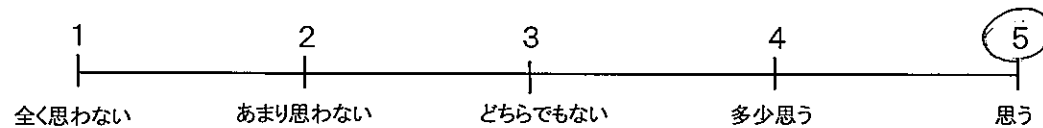
(1) 研修の内容は理解できましたか？



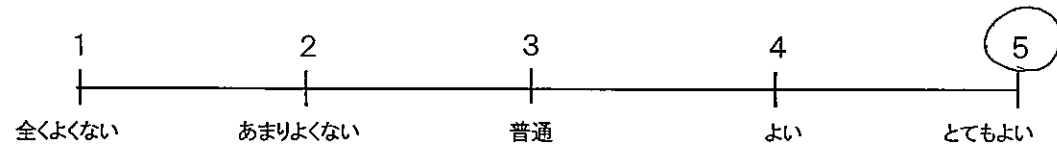
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

オンライン営業に対応できるように準備すること。現在はあまり業界自体オンライン営業が進んでいないので、積極的に利用していけるようにしたい。

研修の感想

オンライン営業に特化した研修とっており、初めての経験であったが、ロールプレイングを通して実践的に行うことで、手法、苦手な部分、ノウハウなどを取り入れられたかなどが明確になり、とても勉強会に感じた。また、先生からのアドバイスをはじめ、研修メンバーからのコメントをいただくことで、客観的に自分を客観視することができたため、とても効果的に学ぶことができた。夏休み中ではイメージしていても、実際に行動とイメージ通りにはなっていないため、ロールプレイ等により実践的に練習して、少しでもステップアップしていきたい。

講師へのメッセージ、意見・感想

王流に合わせたオンライン営業のノウハウ、勉強会もよく、なんと自分のイメージ通り、やってみたい。今回の研修を通して、基本～営業スキルまで学び、初めて知ることもたくさんありました。今後、オンライン営業を求められる際、しっかりと準備をし、注文につなげるよう準備していきま。対面営業、オンライン営業の違いを上手に分けて、最適な営業ポイントになるよう、今後も継続して勉強・実践を行っていきま。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

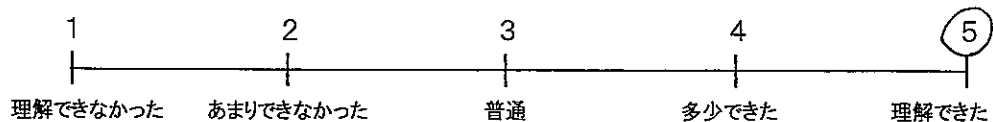
氏名:

研修受講日: 2022年 7月 22日

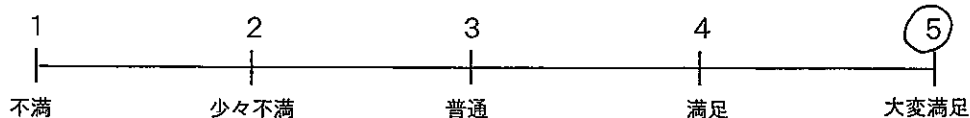
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

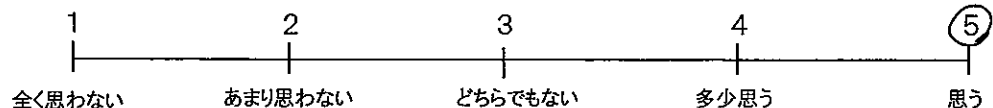
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？
お客様との商談の立ち振る舞いや、話し方のポイントを学びました。
スミスに会話を進めるキートンがある「いかに話を進めるか？」を活用していきたいと思っております。

研修の感想

すぐにでも、商談に活かせる内容で、自分がお客様と話し
ているところをイメージしながら、講義と受けさせていた嬉しかった
商談の最初に感謝を伝えること、また、直接的にお客様を
「ほめること」は、仕事環境を「ほめること」、関係を構築していく
方法があることを学びました。また、「最初に要点から話す」という
ことは、これから実践していきたいと思っております。今後の研修で
意識することで、お客様に与える印象も変わっていくと思っております。
講師へのメッセージ、意見・ご感想
わかりやすく楽しく教えてくださり、ありがとうございました。聞いて
学ぶ方法もあります。実際に、ロールプレイングをさせていたこと
で、いろんな気持ちもありました。自分自身に足りない部分は
何か、これから、営業に出るにあたって、何を準備していかなくて
はいけないのか、明確に知りました。これからの研修で実践していきたい
と思います。ありがとうございました。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会