

# 研修アンケート

氏名:



研修受講日:

22年8月31日

講師名:



研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

(1) 研修の内容は理解できましたか？



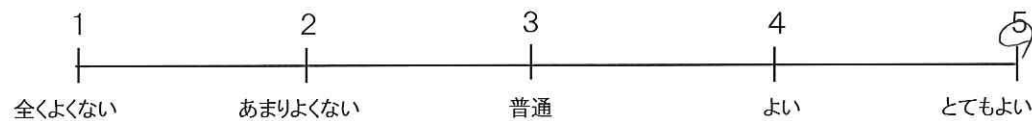
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

提案と、そのための準備の必要性を感じました。  
今回使ったものは準備シートの内容に整理して、目的を2,3で  
立て、取り組むと思えます。

研修の感想

お客様への何を求めたのか、商品の特徴や法則  
とこの提案の思っていると思いたく。その「自分」  
考え、提案の準備は2週間前。2週間前までに  
したいと思えます。他、直前に17+12の17+12と30  
近くありました。1) 1) 2) 3) 4) 5) 6) 7) 8) 9) 10)  
と思えます。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

2日間ありがとうございました。  
普段の業務でやる気があがりたくなると30分ほど  
あり、とても良い時間になりました。ご準備、お話し  
頂いた点を良くしていただくといいと思えます。  
お世話にはなりました。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

# 研修アンケート

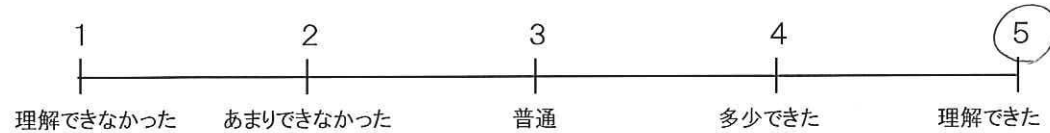
氏名:

研修受講日: 2022年 8月 31日

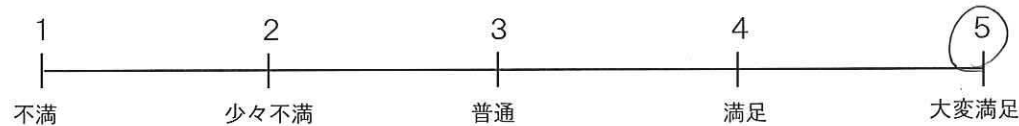
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

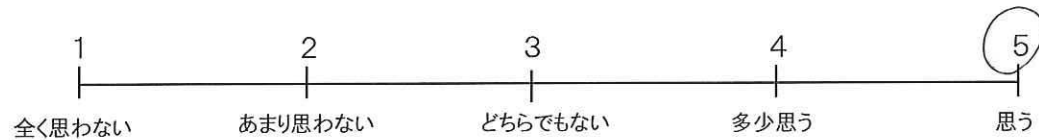
(1) 研修の内容は理解できましたか？



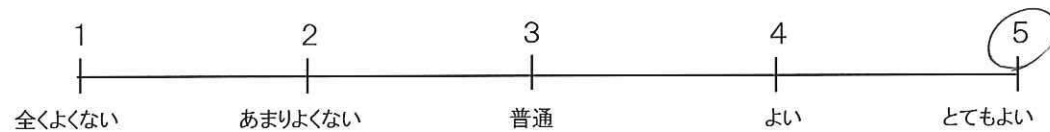
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

商談のノウハウにあたり、その事前準備、商談時の話し方、進め方へ大変勉強になった。

研修の感想

また、独立立ち回しについての内容。今だからこぼ  
2月間の研修で学んだスキルを身につけ  
現場のノウハウを吸収。一歩でも早く  
現場で活躍できるように  
なりたいです。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

2月間ありがとうございました、  
知識はもらって、営業の基本のスキルを初めて  
知ることが多く大変勉強になりました。  
ありがとうございました  
是非またお願ひ致します！！

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会