

# 研修アンケート

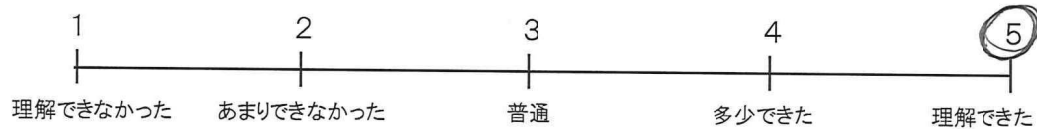
氏名:

研修受講日: 2022 年 9 月 15 日

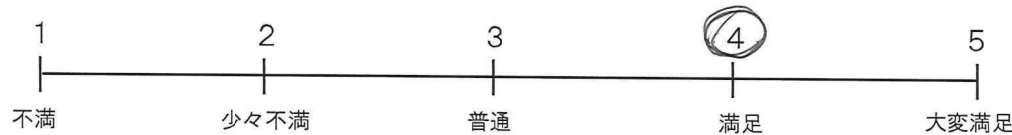
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

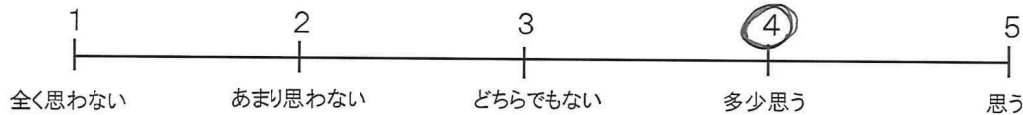
(1) 研修の内容は理解できましたか？



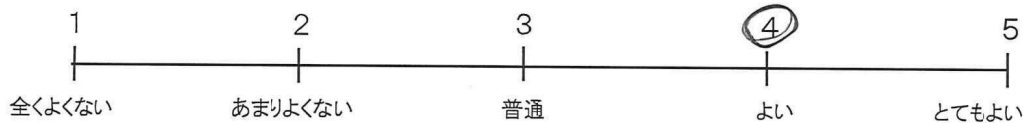
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？  
お客様の感情を動かすのが重要だということ。  
これを分かった上で行動する。

研修の感想

今回の研修を通じてビジネスでも感情が重要だと思いました。  
その感情をお客さんに伝えるには自分が日常生活での感情を  
大事にして感じる事が優先だと思いました。  
その為には先が毎日の生活で擦れ違う一つ一つをもう少し集中  
おること、自分の感情を大事におくことを胸に置いて生きたいです。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

ありがとうございました。これから感動を与えられる人になるよう  
頑張ります。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

# 研修アンケート

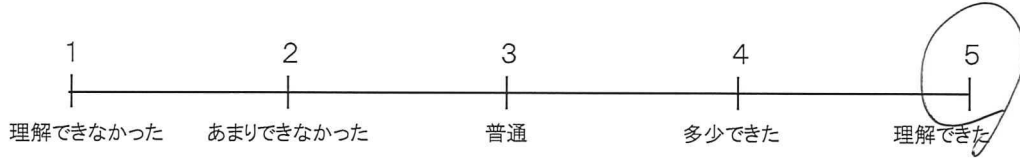
研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

氏名: [REDACTED]

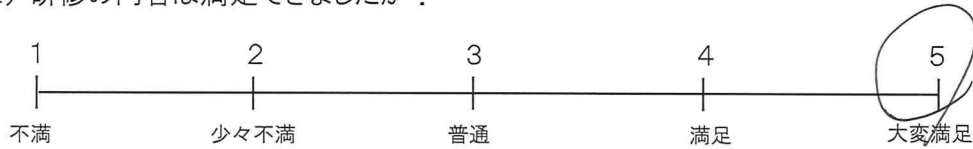
研修受講日: 2022年 9月 5日

講師名: [REDACTED]

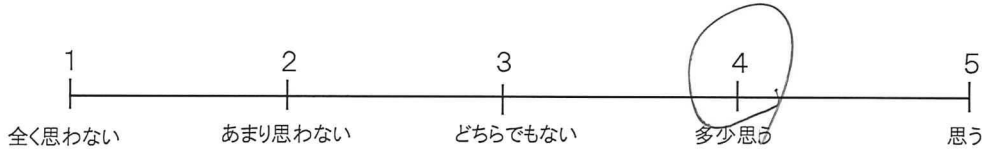
(1) 研修の内容は理解できましたか？



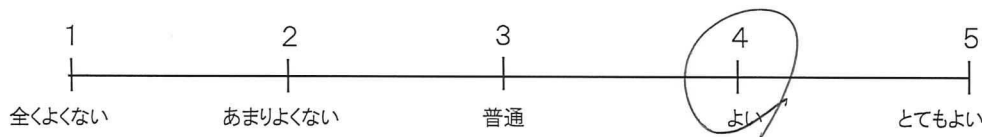
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

伝える → 伝える話し方

- ① 大きい声で ② インパクト ③ コンパクト ④ 伝える続ける
- ⑤ 事例 ⑥ 多量言葉 ⑦ スポット ⑧ 間 など...

研修の感想

普段ゆっくり話さない人とも  
ワークを通して色々な言葉が出来て羨望だった。  
「営業」の前に自分の魅力を他の人に  
伝えてもらったり、自信の持ち方だったり、  
マインドについて養うことができた。  
これからピンチが起こればいつでも、  
それをチャンスに変えていけるよう前向きに頑張りたい。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

「感重力」というワードが強く頭に反響しています。  
自分自身をもっと感重力感を磨いて、  
お客様に感重力してもらえる人間になれるよう  
頑張ります。ありがとうございました。  
ピンチはチャンス!!

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

# 研修アンケート

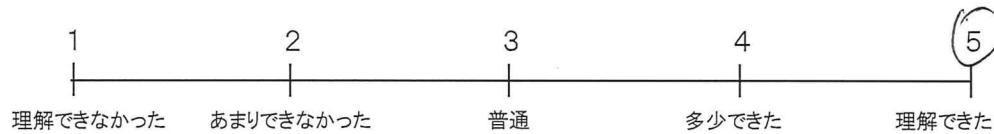
氏名: [REDACTED]

研修受講日: 2022年 9月 5日

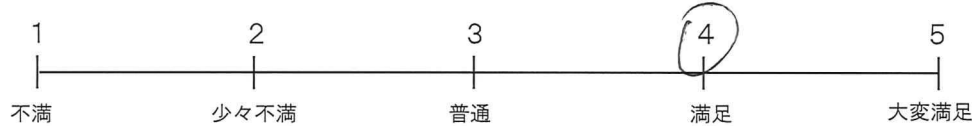
講師名: [REDACTED]

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

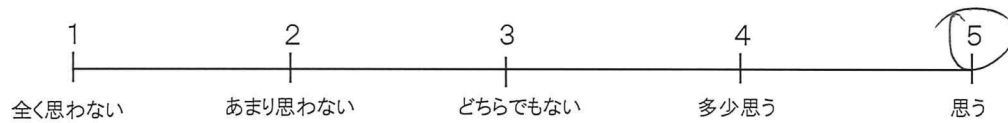
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

お客様に満足を与えたいことではなく感謝を与えたい  
お願ひするのではなく、お願ひをわける営業スタイル

研修の感想

今回の研修はいくつか気づかせて頂いたことがあり  
お客様に満足を与えたいのではなく感謝を与えたいこと  
2. お願ひするのではなく、お願ひをわける営業スタイル  
3. 普段意識して取り入れるべきこと  
「アライ思考(心)はやり、他人に気づいてお礼を  
返すこと、また、考えさせて頂いたこと、気づくこと、  
気づくこと、気づくこと、自分の土壌をしっかりと構築できると

講師へのメッセージ、意見・ご感想

気づかせて頂き、考えさせて頂いたこと、ありがとうございます。  
ごさいます。やはりあれば、ぜひキーエンスの事例を含めて色々紹介頂き、刺激を与えて頂きたいです。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

# 研修アンケート

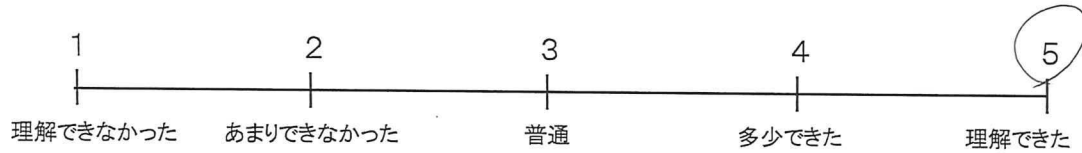
氏名: [REDACTED]

研修受講日: 2022年 9月 5日

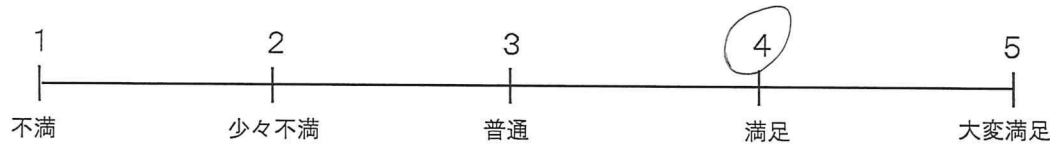
講師名: [REDACTED]

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

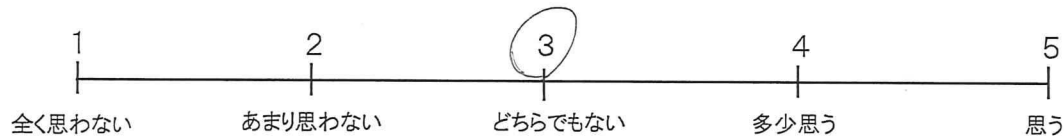
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

周りの人から見た自分の印象・長所が知られて  
自己理解が深まりました。

## 研修の感想

ワークが多く、先輩社員の皆さん<sup>これまで</sup>の知らなかった一面を知りました。また、自分の印象や長所を客観的な目線から考えたいとき、非常に勉強になりました。特に、ワークで「感動する瞬間」を見つめ時間が長く、抽象的な内容が多かったのが、キーエンスの人たちが実際にどんな営業をして成果を上げているのか、具体的に知りたかったこと。

## 講師へのメッセージ、意見・ご感想

2日間ありがとうございました。  
先輩社員のみなさんと深くお話しでき、不慣れななかは無いので、とても良い時間になりました。自己理解もかなり深まったので、これからの仕事に活かしていきたいです。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

# 研修アンケート

氏名:

研修受講日: 2022年 9月 5日

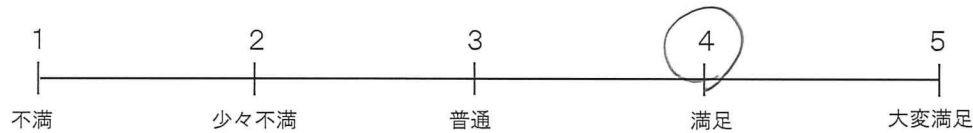
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

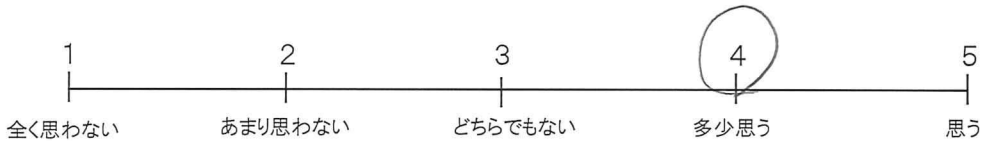
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



## 研修の感想

2日間の研修を通じて、自身の魅力、他者の魅力について考える時間がたくさんありました。普段業務については言えるものの、相手の魅力を話し合える良い時間となりました。キエンス型営業研修とのことで、キエンスP実践している、製品にキャッチコピーをつけてPRする、お客様を選択肢を2つに絞る、お客様の意向決定に迫り、期限を設けて、期限外の場合はこちらから断り等、特許制の研修があり、勉強になりました。今回は導入とのことでしたが、実践系偏の研修を受講してみたいですね。

## 講師へのメッセージ、意見・ご感想

先生の経歴や挫折経験を馬場から、先生の現在の夢や目標が明確で、内容に説得力がありました。積極性を持って説明していただく姿勢が、とても伝わってきました。先生のようにポイントをチャンスととらえるマインドを忘れずに、前進していきたいです。2日間ありがとうございました。

研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

お客様を感動させる営業力が重要だと学びました。そのためには、まずは自分が感動人間になること、日々の小さな出来事に感謝し、感動度を上げていきます。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会