

# 新入社員向け営業研修開催！

企業様、受講者様によって、助成金受給対象となる場合があります！

金銭リテラシー

営業スタイルの  
違い

営業とは  
(印象と購買意欲)

セールス  
ファネル

営業顧客の  
選定方法

トップセールス  
への道



■ 受講料：1名あたり363,000円（税込）

■ 受講期間：5日間（計15時間）

■ 1日目：2022年4月19日（火曜日）

14:00～17:00 計3時間

■ 2日目：2022年4月26日（火曜日）

14:00～17:00 計3時間

■ 3日目：2022年5月10日（火曜日）

14:00～17:00 計3時間

■ 4日目：2022年5月17日（火曜日）

14:00～17:00 計3時間

■ 5日目：2022年5月24日（火曜日）

14:00～17:00 計3時間

- ・複数企業様がお申込みの場合は、合同開催させて頂く場合がございます
- ・会場の収容人数を超える場合は、日程変更等をさせて頂く場合がございます
- ・その他詳細や、ご不明点は、お問合せ下さい

## お申込み、お問合せはこちら



株式会社キューズフル Cuseful Co., Ltd.

TEL：06-6147-7495