

研修アンケート

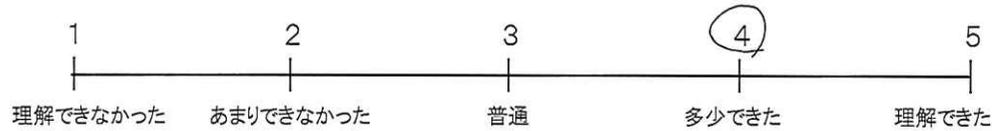
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

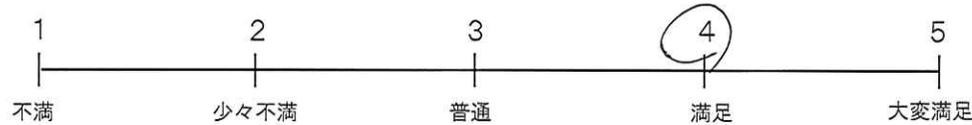
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

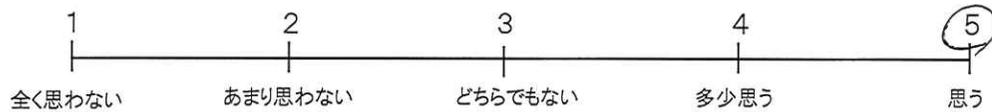
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

質問を具体的に(=行、)問題解決に向けて。

研修の感想

「^{自分の}見聞」 「質問」 のスキルを上げて、^{自分の}テクニックに
できるようにしていきたい。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

また研修に参加させてほしい(=行、)問題解決に向けて。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

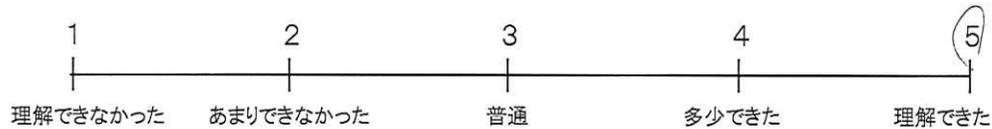
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

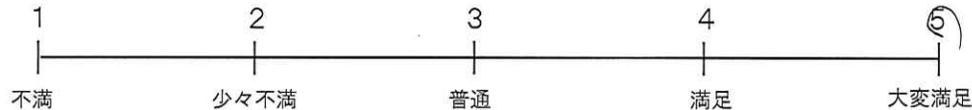
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

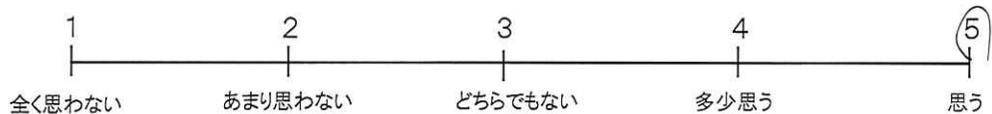
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？
質問力を上げる。

研修の感想

1年前も受けただけ忘れていた事も多分、しかし
新しい発見もあって良かった。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

楽しく受けさせていたのを助けて。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

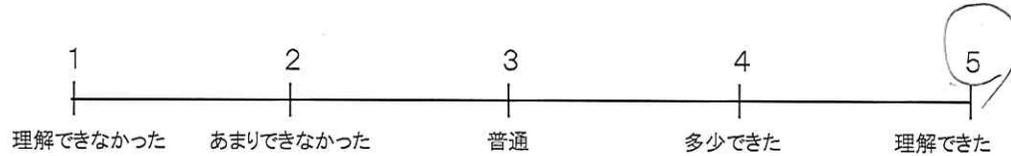
氏名:

研修受講日: 2022年5月10日

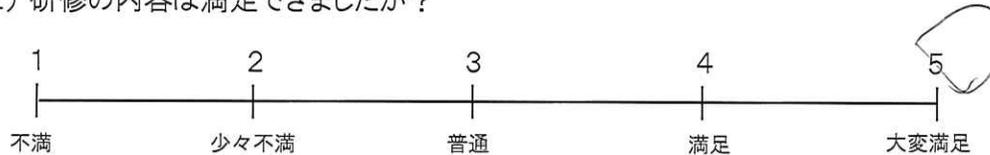
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

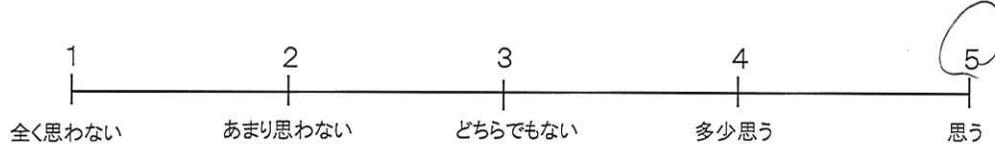
(1) 研修の内容は理解できましたか？



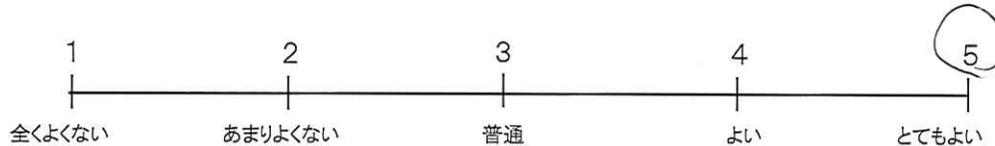
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

質問力、マインドの持ち方

研修の感想

営業と深くにあたって、活用への営業種類と
学びのことができました。
また、営業だけでなく、社内報告にも活用
できるポイントがあったので良かったです。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

本日はありがとうございました。
本日教えて頂いたスキルを伸ばして
お客様に喜んでもらえる営業マン、売り上げが良い
営業マンになれるようにがんばります。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

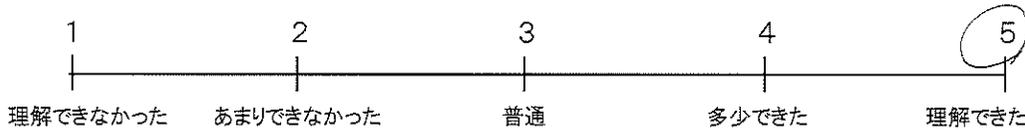
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

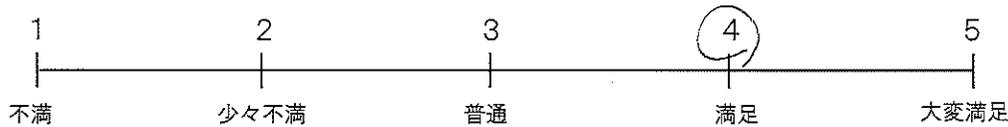
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

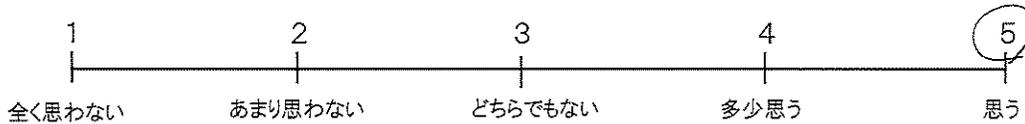
(1) 研修の内容は理解できましたか？



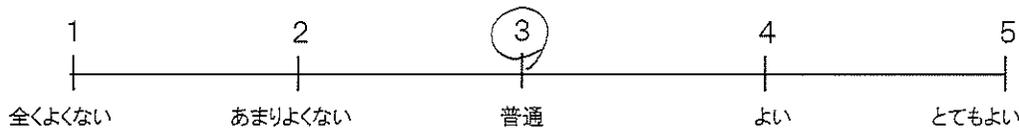
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

社内・外でのコミュニケーション
話相手の話題や内容を勝手に想像するのではなく、
相手から話された内容をしっかりと理解する。

研修の感想

ご自身の豊富な営業経験から、自分が営業していた時に感じた難しさや失敗理由も具体的に掘り下げて説明してください、気を付けたい点や自分の中のコミュニケーションと意欲をより高めることができたと思う。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

リモートで参加しても、講義中、常に気にかけて様子を見てくださっていると感じ、置いていかれることがなく受講ができました。
ありがとうございました。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

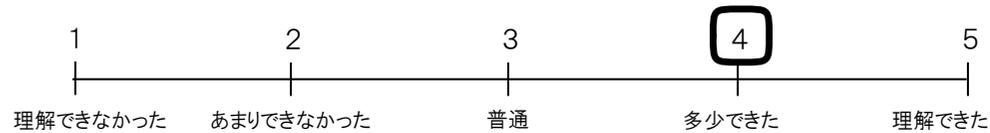
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

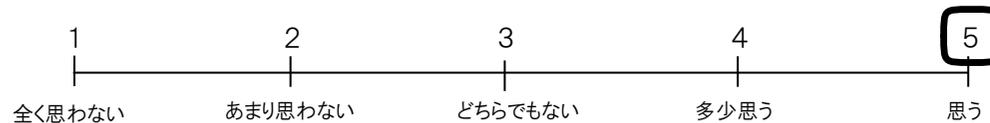
(1) 研修の内容は理解できましたか？



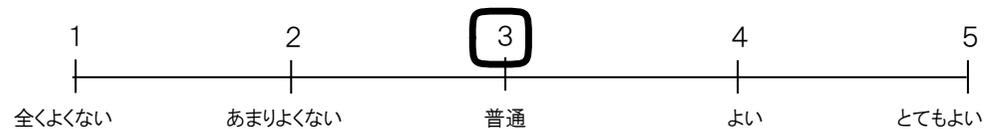
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

お客様の問題解決の為に、営業方法営業方法の改善を行う

研修の感想

質問による話の広げ方や、営業の際に心がけると良い事を学ぶことが出来ました。内容に関して少々不満と記載した点につきましては、リモート参加者への説明が不十分なまま進行されているところがありました。声掛けを増やしていただけるとより参加しやすかったと思います。

研修は今自分に足りていない点を知ることが出来たので、今後の営業活動に活かしていきたいと思えます。ありがとうございました。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

2日間の講習ありがとうございました。入社2年目になりますが、まだまだ営業として未熟な所が多く、話し方や自分の印象に悩んでいました。今回教えて頂いた事で、再度自分の営業方法を再度見つめなおすことが出来ました。また研修で教えて頂く機会があれば、宜しく願います。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

氏名:

研修受講日: 令和4年5月10日

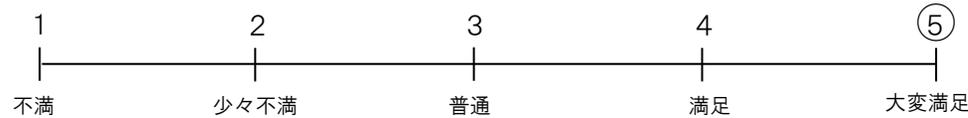
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

営業だけでなく、日々の社内業務でのコミュニケーションで役立てればと思います。

研修の感想

質問を磨くワークでは、相手にどのように質問すれば相手の欲望を読み解くことができるのか学ばせていただきました。過去、普段の生活でも相手に質問攻めになってしまっていた自分がいて、相手の話を聞く時間がなかったと思いました。相手の話をより深く聞くためにも、こちらからの質問というのは大事だと感じました。これからの営業や業者との打ち合わせの際に意識して取り組んでみたいと思います。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

今回、リモートにもかかわらず研修に参加させていただきありがとうございました。自分はまだ営業業務はしていませんが、日々の業務で今回の研修で学ばせていただいた事を意識し、今後営業する際には意識せずともできているようになりたいと思います。また、機会があれば是非研修に参加させていただければと思います。ありがとうございました。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

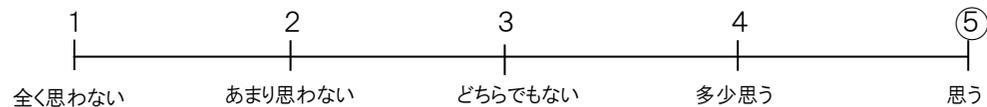
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

自分に足りていない所、相手の話しを聞く力や、
セールスの設計など今後の自分の営業に活かせる。

研修の感想

今まで自分が知らなかった事、今の自分に足りていないところなどの話が多く、今後の業務に生かしていけると感じました。また、所々、隣の人とのゲームであったり、質問をし合ったりして、その場で質問の大切さであったり、体感できるような講義だったので、非常に話を聞き入る事ができました。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

今回、熊本からWEBでの参加でしたが、話の内容もわかりやすく、東京、熊本も気にかけていただきながら進行していただいていたので、聞き手としても大変良かったです。今後の自分の業務に学んだことを実行させていこうと思います。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

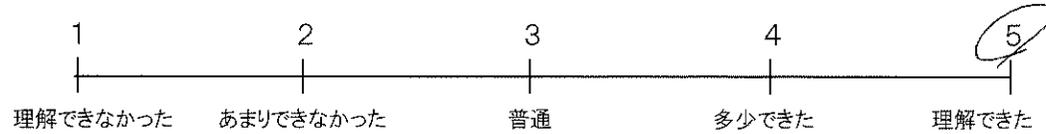
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

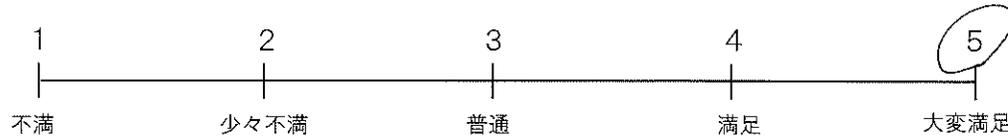
講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

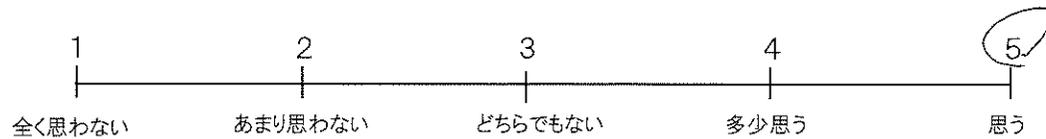
(1) 研修の内容は理解できましたか？



(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話し方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

お客様に営業をする上で、相手に寄り添った質問ができるように、
自分の知識を知能に変える努力をする。

研修の感想

自分の会社の商品を販売する上で、その商品の良い所を
話すだけでなく、相手の抱えている問題を
解決してあげるこれが大前提としてあり、その
問題解決の話をする上で、うまく自社商品の良工
な点を伝えていけるようにしていきたいと感じました。
7-クをやることで、自分の今のレベルが分かったり、
質問を磨くためにも極力直し練習が必要であると
感じました。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

2日間 石研修 いただきましてありがとうございます。
石研修で学ばせていただいたこと、今後の営業活動で
活かせるように精進してまいります。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会

研修アンケート

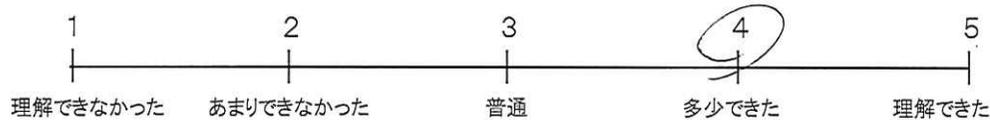
氏名:

研修受講日: 2022年 5月 10日

講師名:

研修お疲れ様でした。お手数ですが、下記アンケートにご協力ください。

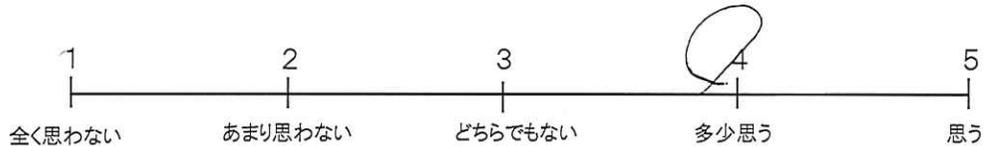
(1) 研修の内容は理解できましたか？



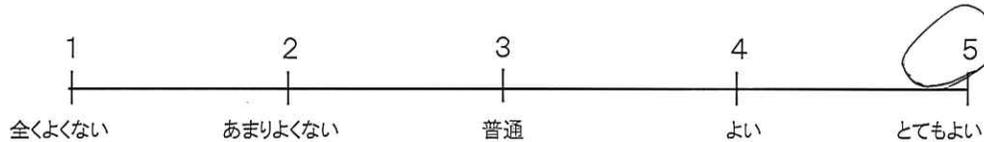
(2) 研修の内容は満足できましたか？



(3) あなたの仕事に寄り添った研修でしたか？



(4) 講師の話方やテンポはいかがでしたか？



研修を受けて今後のあなたの仕事に活かせることは何ですか？

社内外問あす入とコミュニケーションを取る際のセリズケ能力の向上。

研修の感想

今回の研修で、お客様とのやり取りで苦手をった部分をどう改善して行けばいいのか分かりました。お客様とやり取りをする上で発生する問題に対して具体的に何をすれば良く、何をすればいけないのか、それを先生自身からどういふ風に実践したのかを聞いていたことで自分自身置き換えた場合の想像がしやすくなり、研修後に実践できる部分はしていると思える研修でした。

講師へのメッセージ、意見・ご感想

お客様との電話で話す際相手の伝えたい事を正確に聞き出せていない事かなり意識があったのですが、本日の研修で質問の質の上げ方、またその練習法方を教わり、相手の質問する事の苦手意識を克服できる気がしています。

本日はありがとうございました。

このアンケートは今後の研修をより良いものにするために活用させていただきます。

～ご協力ありがとうございました～

一般社団法人 全国企業人財育成協会